Okinawaken Career Center 沖縄県キャリアセンター



G.Mさん(業種:卸売・小売業)

G.Mさん/ 女性/県内大学/内定先業種:卸売・ 小売業



キャリアセンターで利用したサービスについて教えてください。また、利用してみて良かった点などありましたら教えてください。

《利用したサービス》

就職相談(応募書類添削、面接練習含む)

《利用して良かった点》

面接対策を通し(30分ほど)でやって頂いたことが、本番の対策になってとても良かった。

就活データ

インターンシップ参加・・・13社

説明会・合同企業説明会参加回数・・・84回

就活を始めた時期・・・令和5年10月頃から

ES・履歴書提出社数・・・23社

面接社数・・・16社

内定社数・・・3社

どのように就活を進めましたか?具体的にご記入をお願い致します。

初めは、マイナビを使ってインターンシップに参加。一人では出来ないと思い、ハローワークやキャリアセンターを利用し自己分析をした。

また、dodaキャンパス、open work、career ticket、などの企業オファー機能を使って企業調べの時間を短縮し、自己分析にあてた。

就活で苦労したこと/工夫したことがあれば教えてください。

《苦労したこと》

質問の深堀りと並行して、企業分析を行ったこと。

連続で面接を受けていた時期もあった為、情報がごちゃごちゃにならないよう、ワードで整理することで、情報をまとめた。

《工夫したこと》

とにかく時間のゆるすかぎり、自己分析をした。特に提出したESの内容は何でも答えられるように深堀りを徹底した。

内定をもらった企業に決めた理由を教えてください。

就活当初から、企画(商品、広告、販促など)ができる仕事をしたいと思っていたので、入社してキャリアを積めば、確実にやりたいことができる企業様に内定を決意した。また、人間関係でゴタゴタがなく、純粋に仕事を楽しいと思える企業様のもとで働きたかったので、その点もマッチした。

これから就活をする方/就活中の方へ一言お願いします。

やると決めたら即行動!これに尽きると思います。就職活動は長期戦なので、メンタルが沈む事も多々あると思いますが、上手に頼れる人(キャリアセンターやハローワーク等)を頼って、自分の未来を自分の力で掴んで下さい!!応援してます!がんばってください!!