

U.S.さん (男性) 県内大学

内定先業種：卸売・小売業

内定者の声



【就活データ】

インターンシップ参加・・・約15社
説明会・合同企業説明会参加回数・・・15回～
就活を始めた時期・・・令和5年5月頃から
ES・履歴書提出社数・・・6社
面接社数・・・6社
内定社数・・・2社

【キャリアセンターで利用したサービス】

<利用サービス>

・就職相談（応募書類添削、面接練習含む）

<良かった点>

面接練習を何度もできたこと、就活で迷った時期に悩みを相談できたこと。



【どのように就活を進めましたか？】

とりあえず合説に何回も行った。何にも分からないことからのスタートだったので、合説に行きながら学校のキャリア支援などを活用して始めていった。キャリア支援課（大学）、ハロワ、キャリアセンターなど複数の機関を活用した。興味がなかったとしても説明会、インターンシップに参加してみるべきです。



【就活で苦勞したこと／工夫したこと】

<苦勞したこと>

長期戦だからこそ気持ちの変化が多かった。
自分を見失いそうになる時期もあった。

<工夫したこと>

定期的に大学のキャリア支援課やハロワ、
キャリアセンターなどを利用してモチベー
ションを保つようにしていた。筆記試験、
ES提出などぎりぎりでは焦らないように早め
の行動を意識した。

【内定をもらった企業に決めた理由】

自分の好きなことを仕事につなげられること、
説明会、座談会、インターンシップなどに多く
参加し会社のことを好きになっていき、自分が
働いている姿が一番想像できたから。



これから就活をする方／就活中の方へ一言！

— 「これからの方」

就活は長い戦いですが、やった分結果がでるとは限りません。ですがやらないと確実に結果はでません。最後に笑えるように後悔のない就活にしましょう。

— 「就活中の方」

早ければいいわけではないです。自分が一番納得できたら遅くても勝ちです。

